

# 婚活をするすべての人に

# 「成婚」を

業界初、婚活事業者間での 会員相互紹介プラットフォーム、誕生。







出会いの機会を創出することで、 顧客成果 (成婚)を最大化させていく。

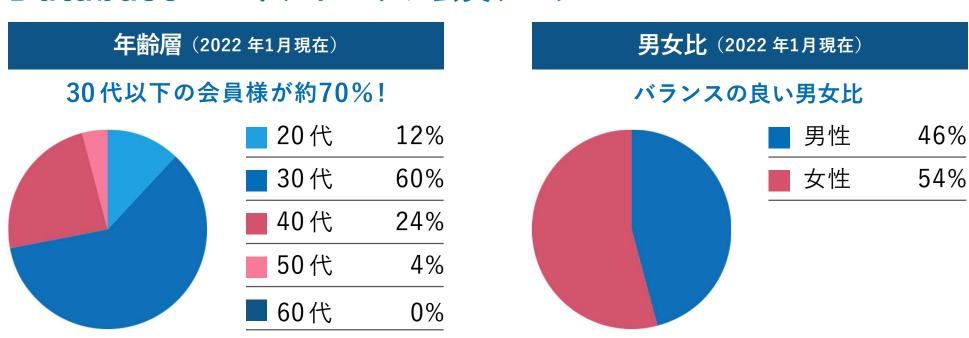
コネクトシップは、

業界初の婚活事業者間での

会員相互紹介プラットフォームです。



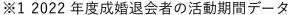
## Database コネクトシップ会員データ

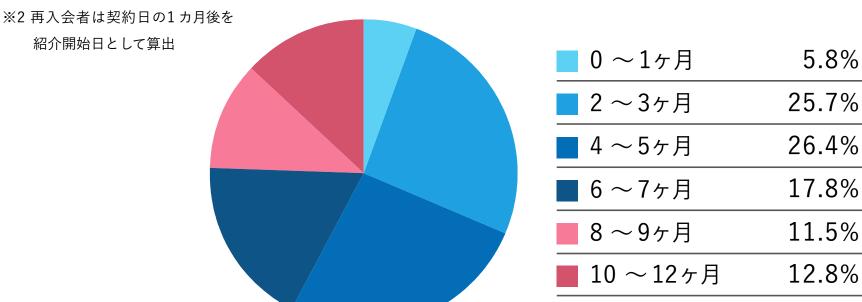


婚活において最も積極的な年代にあたる、20 $\sim$ 30 代が全体の72%

婚活に対して特に活発な会員様が多いのも、コネクトシップの特長です!







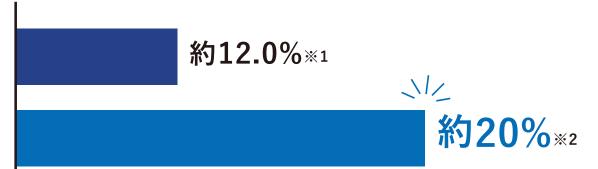
紹介開始から1年以内に成婚退会 ... およそ 70%※1※2

1年以内成婚退会者のうち 5 ヶ月以内に成婚退会 ... およそ60%※1※2





コネクトシップの成婚率



# 業界平均の約1.7 (音の実績

- ※1 2022年6月、各社HPより
- ※2 2022 年 9 月~ 2023 年 8 月末の実績値より算出、計算方法は同期間の成婚退会者数 ÷ 平均在籍会員数×100内 部成婚者のみの実績値にて算出

内部成婚とは結婚相談所のサービスで成婚することを言います。

反対に、外部成婚とは結婚相談所以外のサービスや機会などで成婚することを言います。



コンタクト成立件数※1
22,454件

有効会員数<sub>※1</sub> 30,746人

コンタクト成立率 ※1※2 **73**%

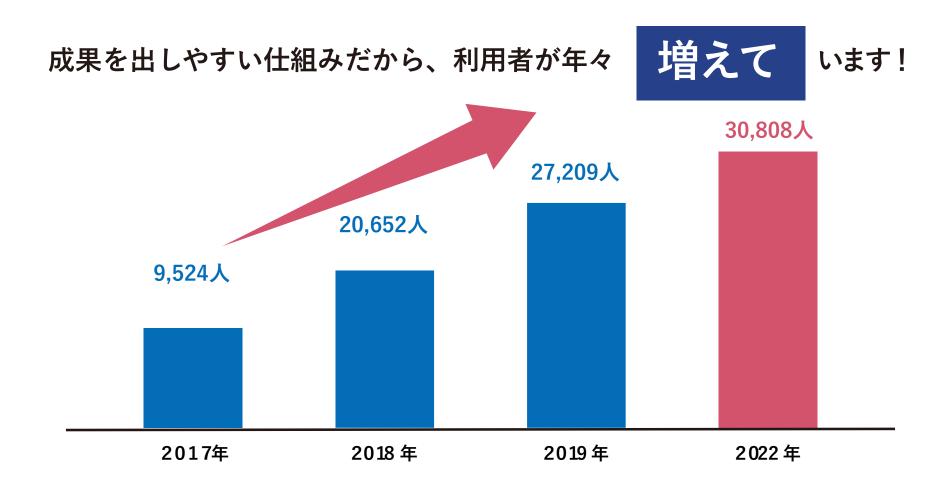
婚活に対して積極的な会員様が多いから...

お見合い成立率は、73%越え!

※1 2022 年9月~2023 年8月のコネクトシップ平均実績

※2 コンタクト成立件数 ÷ 有効会員数×100 にて算出







### 複数のネットワークを同時進行させることで、効率よく活動ができます!

入会 紹介 お見合い 交際 真剣交際 成婚



・書類提出

- ・検索から
- ・紹介から

・担当者調整

#### 担当者サポート

- ・電話
- ・メール

#### 担当者サポート

- ・電話
- ・メール

退会



- ・書類提出 ※流用OK
- ・検索から
- ・紹介から
- ・パーティーから
- ・システムで本人同士の調整
- ・ファースト コンタクト センターにて 調整

### 担当者サポート

- ・温度管理
- ・チャット
- ・電話
- ・メール

### 担当者サポート

- ・温度管理
- ・チャット
- ・電話
- ・メール

退会



# コネクトシップでは独自のマッチングロジックを採用、 より一層、お見合い成立率がアップしやすくなります。

### 検索から

会員様が自分で お相手を探す



上限 10 通 / 月

### 自動紹介から

システムが自働的に お相手を探す



### 担当者紹介から

サポート担当者が 手作業でお相手を探す



上限合計 6 通/月



### ファーストコンタクトセンターがあるから安心

コンタクト調整や当日のコンタクトでお困りの際には、お見合い対応専門のコールセンター「ファーストコンタクトセンター」がお手伝いをいたします。

#### 例

- ・日程提案をしたが、お相手から一週間以上反応がない
- ・提案の日程がすれ違っていてなかなか確定ができない
- ・オンラインコンタクトの提案がきているが、こちらは環境が 整わずに難しい
- ・コンタクト当日にクラウド電話を使ってもお相手と会えない
- ・どうしても当日のコンタクトに行けない状況になってしまった



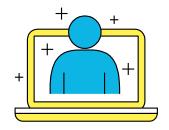


### システム上で日程調整が可能

お見合いの日程調整は、担当者に介入してもらう必要がありません。お互いの都合の合う日程がシステム上に表示され、スムーズな日程調整が可能です。

システム上での調整のため、事前に連絡先の交換やメッセージのやりとりも不要です。





#### X000000000 あああ さん とのコンタクト日程 コンタクト候補日程一覧から、ご希望の日程をお選びください。

システムによる目動調整で最大6件の候補日程が表示されます。

また、自動調整以外にも、ご自身で日時・場所の提案日程をたてることができ、自動調整の候補日程と あわせて「最大11件」の提案が可能です。

ご希望の日程を選択いただき、双方の選択の合致した日程が、ファーストコンタクト日程として確定されます。

主に利用する駅は随時更新可能です。

※会員様からの手入力による提案は青字で表示されます。

※お相手様が候補日程道択中の場合はひとつの日程しか選択できません。ご都合か合わない場合には、 【他の日程を選ぶ】ボタンより再度ご検討いただき、ご提案くださいませ。

コンタクト候補日程一覧							
コンタクト日程 🕝	コンタクト場所・②	NEW 1	場所情報2				
2023年11月25日 (土) 13時00分	新落駅 東口[ヒューリック新 港ビル(みず)を銀行入居)]1F 入口 外側フロアガイド前 地図 [ 写真 ]	JR新宿駅東口 より徒歩1 分。地下鉄丸 の内線新宿駅 B11出口す ぐ。【開天O KJ	[東口駅前広場]正面の [みずほ銀行]正面入口 左脇にございます。				
2023年11月25日 (土) 13時00分	新落駅 中央東口[あおぞら線 行新落支店]入口付近 地図 [ 写真 ]	JR新宿駅中央 東口改札をで て正面典の階 段をあがって すぐ【雨天O K】	安与ビル1Fにございま す。				
	新宿駅 横内 南口「みどりの	JR新宿駅 南口 改札を出て左					

## ファーストコンタクトセンターが日程調整のサポートを致します!



### クラウド電話

お見合い当日に「少し遅れそう」などといった緊急連絡が必要な際に、ご自身の電話番号をお相手に通知することなく、システムを利用(クラウド電話)して、直接お相手様とやり取りが可能です。







# 交際温度についての報告もチャット機能で可能。

担当者とコミュニケーションがとりやすい仕組みです。



会員様はマイページから随時「交際温度」を登録。 会員様の「今の交際温度」を、 常に把握することができます。



チャットで担当者に報告や相談ができるので、会話をしているかのようなスムーズさで、ストレスなく情報交換をすることができます。



交際の経緯や状況を担当者と 常に共有できるため、タイム リーにサポートを受けられ、成 婚につながりやすくなります。

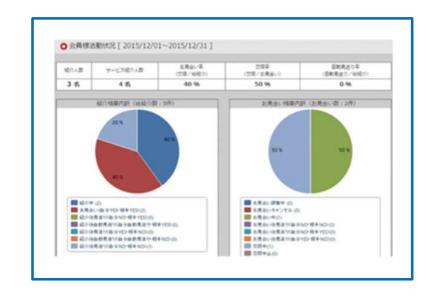


### 婚活の活動分析を行いやすい機能

### 活動のPDCAサイクルを回していく事でより成婚へ繋げる為のアドバイスが可能

「フィードバックシート」では紹介・コンタクトの数と率が表示され、活動を 3 ヶ月ごとに振り返ることができます。また「NO 理由分析シート」では、自分が NO をした理由と、お相手から NO をされた理由を分析できます。

二つのシートを使って、担当者からのサポートやアドバイスを受けられやすく、活動が前進しやすくなります。





種 類	項目	料金(稅込)	内 容	
	登録料	33,000 円	初回のみ発生	
基本料金	システム利用料	11,000 円	毎月発生	
	お見合い料	0 円	お見合い1件ごとに都度発生	
	成婚料	55,000円	ご成婚の意思決定時	
	MY PRオプション 1通	2,200 円	月の上限通数を超過して	
ナ <b>つ</b> こ, _ ^ / 料(合	MY PRオプション 5通	8,800 円	お見合い申込みを行う際に発生	
オプション料金	MY PRオプション 10通	15,400 円		
	MY PRオプション 20通	26,400 円		
	オンラインコンタクト	1,100 円	1件ごとに都度発生	
	ピックアップ会員掲載	1,100 円	1週間の掲載1回ごとに都度発生	
ペナルティ料金	コンタクト自体キャンセル料	5,000 円	1 度成立したコンタクトを取り消す際に発生	
17 / 1 1 1 1 TIL	コンタクト当日キャンセル料	10,000 円	お見合い当日のキャンセル時に発生	

# MY PR オプション (オプションサービス)



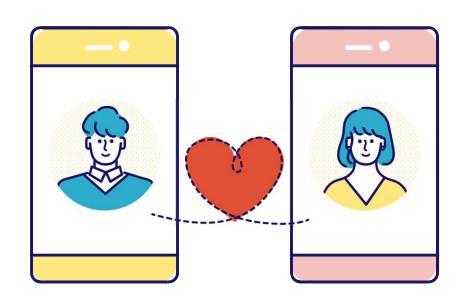
### 追加でリクエストも可能!

月のリクエスト数10通を超えてリクエストを送りたいときには、MYPRをオプション購入してリクエストをすることもできます。

通数の多いものを購入すると 1 通あたりの購入単価がお 得になっています。







# オンライン形式 対面形式

個人情報を開示せずに Zoom でオンラインコンタクトができます

「オンラインコンタクト開始」ボタンを押すだけで OK

### Tameny Inc. All rights reserved.

### ピックアップ会員(オプションサービス)







掲載期間の7日間、 マイページにログインする度にランダムで表示される



コンタクト募集中のアピールが可能



### マイページのデモページで実際に使いごこちをお試しいただけます



https://www.c-ship.jp/demo-asp/









### マイページのデモページで実際に使いごこちをお試しいただけます



https://www.c-ship.jp/demo-asp/



### 交際ページ



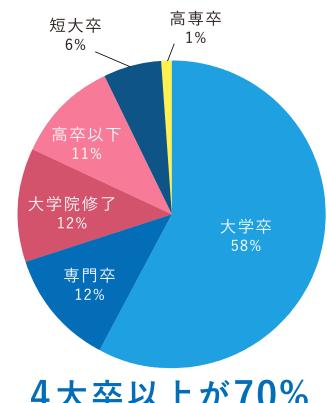
- 鼓	ともきさんとの父母状況		
交際温度	好印象 ※ *		
メールボックス			
コメント ※500文字表で		1	
	担当者へご自身の気持ちを伝えるための機能です。 は通知されませんので、ご安心ください。		
※ 交際開始時間	は「お知り合い」からのスタートで設定されています。		
Allegan			
ンダー 2021年9月 ト	戻る 一種認		
ンダー 2021年9月・		23:38	
ンダー 2021年9月・	戻る <b>毎記</b> 2021-01-05。 ありがとうございます。		
ンター 2021年9月 ト 火 水 本 章 士 1 1 2 3 4	原る 6622		
ンダー 2021年9月・	戻る	京	
ンター 2021年9月 ト 火 水 本 章 士 1 1 2 3 4	戻る 降認 2021-01-06 202	五 素	
ンダー 2021年9月。 ※ * * * * * † 1 2 3 4 7 8 9 10 11 14 15 16 17 18 ※	戻る	素 5	
ンター 2021年9月ト 米 米 章 士 1 2 3 4 7 8 9 10 11	戻る	こ 素 ラ 切 切 の の の の の の の の の の の の の の の の の	
ンダー 2021年9月。 ※ * * * * * † 1 2 3 4 7 8 9 10 11 14 15 16 17 18 ※	原る 確認 2014-01-05 おりだとうございます。 仕事や年末検がこうたこともあり、実際にまたお会いするのはこの日曜日になりました。 比略で毎日やり取りをしていますが、試験に思きず、試していて安らける 解状方です。コンスタントにお会いしたいのは山々ですが、コロナがいたは るのでながなれ難しい現状です。1回1回を大切に、さらにお担いのことを っていきたいです。	元 表 知	
×	原る 確認 2014-01-05 おりだとうございます。 仕事や年末検がこうたこともあり、実際にまたお会いするのはこの日曜日になりました。 比略で毎日やり取りをしていますが、試験に思きず、試していて安らける 解状方です。コンスタントにお会いしたいのは山々ですが、コロナがいたは るのでながなれ難しい現状です。1回1回を大切に、さらにお担いのことを っていきたいです。	五 高 5 知	
グラー 2021年9月 ト ※ 米 章 士 1 2 3 4 7 8 9 10 11 14 15 16 37 18 章 21 22 23 24 25 28 29 30 2021-01-06 17:21 名 周節に欠解を打・ 	原る 確認 201-01-06 おりがとうございます。 (本学や来来始だったこともあり、実際にまたお会いするのはこの日曜日になりました。 LINCで毎日やり取りをしていますが、試動も尽きす。話していて安らける あながたす、コンスタントにお会いしたいのはは々ですが、コロナが広もるのでなかなが理しい現状です。1回1回を大切に、さらにお互いのことを1つていきたいです。	こ 素 ラ 切 切 の の の の の の の の の の の の の の の の の	







### 学 歴



4大卒以上が70%



# 「入会されたすべてのお客様に幸せを。」

これは、婚活支援業界に携わる、すべての企業・結婚相談所がかかげている想いです。一方で、その実現の難しさに多くの企業・結婚相談所が頭を悩ませています。

なぜなら、この業界は広告戦略や料金、会員数で争い、またそれらがお客様の選択基準になってしまったから。お客様の成果・満足度の追求より、営業競争に多くのエネルギーを費やす時代が、長く続いていました。

しかし世の中はどんどん変化し、未婚率の上昇や少子化は深刻度を増しています。私たちは今一度、本来の使命に立ち戻る時がきました。日本の抱える問題は、この業界に携わる私たちにしか解決できないのです。入会されたすべてのお客様に幸せを届けるため、想いを同じくする企業・結婚相談所が集う「場」として、コネクトシップは誕生しました。





## 「正のスパイラルをつくる」

コネクトシップでは、営業面での競争のみならず、新しい枠組みの中で顧客成果(成婚)を追求して切磋琢磨することで、顧客満足度を高めていきます。利用企業間で会員の相互紹介を行うことで出会いの機会を最大化し、各企業は活動サポートをはじめとしたサービスレベルを向上させることで利用者を増やし、利用者が増えることでマーケットが拡大して業界発展へとつながっていく。これが、コネクトシップの目指す「正のスパイラル」です。

お客様の幸せ、会社の成長、業界の発展。これらすべてを実現して「正のスパイラル」を循環させることで、コネクトシップは業界 全体をリードしていきます。







### 理念

よりよい人生をつくる。

### 存在意義

創造する力とおもいやり、おもてなしで、 人々の心を満たし、 活力ある社会の実現を支えます。

商 号	タメニー株式会社 Tameny Inc.	
事業開始	2006 年9 月15 日	
本社所在地	東京都品川区大崎 1-20-3 イマス大崎ビル 3F	
資本金	44 百万円(2023 年 3 月31 日現在)	
上場証券取引所	東証グロース 証券コード: 6181	
代表者	代表取締役社長 栗沢 研丞	
拠点数	30 拠点(2023 年 3 月 31 日現在)	
連結従業員数 	340名(2023年3月31日現在)	